

AMARGÓS, S.L.U. consigue con GEINPROD duplicar su producción y aumentar la productividad.

Objetivos del cliente.

- Monitorización del proceso productivo.
- Integración de la información de todos los departamentos.
- Control de costes detallado en tiempo real

Objetivos alcanzados.

- Optimización de las capacidades productivas.
- Captura de datos en planta "on line" mediante código de barras.
- Control de stock en tiempo real.
- Información actualizada y detallada de la situación de la empresa.
- Análisis en tiempo real de los principales indicadores de la Compañía.



El equipo directivo de AMARGOS, tenía que afrontar un reto muy importante para poder abordar las necesidades del mercado.

En el año 2000 su producción era de 3.000 cercos diarios, aunque esta cantidad no cubría toda la demanda que generaba el mercado.

Además de la necesidad de una fuerte inversión en maquinaria, requerían de una herramienta de gestión de la producción que les ayudase a planificar y optimizar sus procesos de fabricación. "Toda la producción estaba en la cabeza de una persona" nos comenta Juan Manuel Amargós, Director Financiero de la empresa "y eso nos impedía poder realizar un

análisis exhaustivo para implantar mejoras."

En Agosto de 2001 decidieron implantar GEINPROD. El objetivo principal era poder monitorizar su planta de producción, y seguir creciendo al mismo ritmo que crecía la demanda.

En Enero de 2002 ya habían conseguido poner en marcha todos los módulos de la aplicación con el traspaso de información correspondiente, y empezaban a explotar las ventajas que supone tener un ERP como GEINPROD.

"El compromiso por parte de la Dirección para facilitar la implantación del sistema ha sido esencial para lograr una implantación con éxito en un periodo de tiempo razonable".

Actualmente la totalidad del personal son usuarios de la aplicación, en las áreas que les corresponda, incluso los operarios de menor cualificación profesional.

"Un aspecto fundamental para la toma de decisiones es contar con datos reales sobre nuestra empresa.

La implantación de GEINPROD ha supuesto una gran ventaja para nosotros..

Ahora controlamos desde el proceso productivo hasta la gestión de stocks, y podemos tener un control exhaustivo de nuestros costes, algo básico en empresas de fabricación."

Juan Manuel Amargós
Director Financiero de
AMARGOS, S.L.U.

AMARGOS abandonó las aplicaciones de facturación y contabilidad con las que contaba, para integrarse con los Módulos Financieros de GEINPROD, "para tener todo en una misma base de datos, lo cual nos resulta más cómodo y evita duplicar tareas y cometer errores" nos comenta el Sr. Amargós.

En AMARGOS se decidieron por GEINPROD basándose en el potente módulo de ingeniería y producción de la aplicación, pero han descubierto otras ventajas. Ahora pueden preparar informes para el Consejo de Administración sobre costes, o de la situación puntual de la empresa en apenas unas horas, cuando antes tardaban días en recopilar y analizar la información – sin la garantía de fiabilidad que tienen ahora.

Desde la implantación de GEINPROD, la empresa ha realizado algunos ajustes en sus procesos. Ahora saben qué producto es el más rentable, o cual han tenido que modifi-



car para aumentarla, ha realizado una revisión de sus tarifas basándose en información detallada sobre costes de producción y comercialización ya que antes sólo contaban con una aproximación, ha optimizado el consumo del material. Todo ello ha contribuido para poder ofrecer al mercado productos innovadores y competitivos.

El Director Financiero de AMARGOS, destaca la utilidad de GEINPROD que permite detectar errores en la introducción de datos.

"Es muy posible equivocarse al introducir datos en cualquier sistema, sobre todo en aquellos puestos donde hay que registrar múltiples veces la información. Con Geinprod un dato sólo se introduce una vez"

Acerca de Amargós

Amargós S.L.U. es una empresa de carácter familiar, dedicada a la producción y comercialización de marcos y premarcos de madera, con experiencia desde 1973 y que goza en la actualidad de ser la empresa líder a escalanacional en dicha actividad.

Después de una andadura previa en la fabricación de carpintería en general (cocinas, puertas de interior, armarios, ventanas, persianas etc.) de más de 5 años, los hermanos José y Manuel Amargós Borredá decidieron

ampliar la empresa con la fabricación de marcos directos, elaborándolos artesanalmente, con una producción de 25 cercos diarios. La producción era muy intensiva en mano de obra y era escasa la tecnología utilizada.

En 1973 y tras analizar la evolución del mercado y sus tendencias, la empresa se especializó exclusivamente en la fabricación de cercos y precercos en serie, dedicando a través de los años un 95% de la producción a precercos y el resto a cercos directo. Para ello la empresa fue sometida a un fuerte proceso de mecanización con el que se dotó a la misma de las últimas tecnologías en maquinaria industrial de madera.

Fruto de ese esfuerzo, la empresa ha recibido diversos premios y acreditaciones, de entre los que destacan el "EUROFAMA 2000" en 1979, "EL MASTER INTERNACIONAL DE EMPRESAS" a la imagen, prestigio y expansión en 1991 y "LA INSIGNIA DE ORO" en 1992.

La gama de productos está formada por más de 500 referen-

cias, de entre las cuales destacan los premarcos empalmados, caracterizados por su mayor consistencia y solidez. Actualmente cuentan con una plantilla de 65 personas y disponen de instalaciones de 30.000 m², divididas entre plantas de producción, almacén y oficinas. Recientemente ha abierto un nuevo almacén en Sant Quintí de Mediona (Barcelona).

Con todo ello, Amargós S.L.U. es en la actualidad la empresa líder del mercado nacional de cercos y precercos, ofreciendo los productos de mayor calidad e innovación y marcando las pautas a seguir en el mercado.



AMARGÓS, S.L.U.
FABRICA DE CERCOS Y PRECERCOS
Colón, s/n. Teléfono 962 570 317 - Fax 962 570 300
46610 GUADASSUAR (Valencia)
www.amargos.com • amargos@amargos.com